

## CAMERE IN CAMBIO DI FORNITURE: TITIBI RIVOLUZIONA L'HOTELLERIE



Arriva da un operatore privato, TITIBI, il supporto più concreto per gli albergatori in tema di investimenti dedicati al rinnovamento e miglioramento delle strutture ricettive. TITIBI, infatti, è una centrale acquisti di forniture alberghiere che mette a disposizione degli albergatori le tariffe esclusive di un centinaio di aziende leader di settore, permettendo all'hotel un sensibile risparmio rispetto a quanto non avverrebbe se gli acquisti venissero effettuati direttamente dall'albergatore.

Ma non solo: la vera rivoluzione è la **possibilità per l'hotel di ottenere le forniture necessarie, anche in cambio di servizi alberghieri, senza spendere denaro**. La procedura prevede quattro fasi:

- l'albergatore ordina i prodotti e i servizi;
- TITIBI li fornisce;
- l'hotel mette a disposizione un 'monte camere' da utilizzare in cambio delle forniture;
- quindi TITIBI paga i fornitori in denaro e rivende il 'monte camere' per recuperare l'investimento e il proprio mark up.

Il sistema di barter proposto da TITIBI, collaudato ormai da anni, è nato infatti col fine di permettere alla struttura alberghiera di rinnovarsi, migliorarsi, ampliare i propri servizi, farsi conoscere e incrementare la notorietà, senza esborsi finanziari; quindi più velocemente e con tranquillità, spostando i suoi obiettivi molto più in alto di quanto permetterebbe invece la modalità di acquisto tradizionale. Ecco perché ogni giorno nuove strutture alberghiere attivano la procedura per ordinare merci e servizi.

"Uno dei punti chiave del successo che stiamo ottenendo – ci racconta **Giovanni Monza, General Manager TITIBI** – è realizzare un progetto *tailor made* per ogni singola struttura, individuando un pricing corretto del monte camere e prevedendo correttamente il tempo necessario alla rivendita". Soprattutto, la fornitura procede nei tempi richiesti dall'albergo: "Indipendentemente dalla rivendita delle camere da parte di TITIBI – continua Monza – l'albergo riceve la fornitura nella data richiesta e si rende immediatamente più competitivo, perché in grado di soddisfare immediatamente le necessità di tipo gestionale".

